Mapa de Riscos do Fornecedor

Vender para a Prefeitura é uma grande oportunidade de expansão comercial. Antes de formalizar sua proposta, avalie com objetividade a viabilidade técnica, operacional e financeira para garantir uma execução rentável, segura e sem riscos de penalidades contratuais.

Nº DO EDITAL / PROCESSO DE COMPRA	ÓRGÃO / SECRETARIA REQUISITANTE
OBJETO DO FORNECIMENTO OU SERVIÇO	DATA DE ABERTURA / VALOR ESTIMADO (R$)

Nº	CRITÉRIO DE AVALIAÇÃO TÉCNICA, OPERACIONAL E FINANCEIRA	SIM	NÃO	DÚVIDA
01	Tenho equipe, estrutura e capacidade operacional para entregar a quantidade no prazo exato estipulado?	☐	☐	☐
02	Entendi todas as exigências do termo de referência (marcas, modelos, especificações e padrão de qualidade)?	☐	☐	☐
03	Consigo cumprir o contrato mesmo diante de variações de preços de insumos, frete ou sazonalidade?	☐	☐	☐
04	O preço calculado cobre mercadorias, mão de obra, frete, embalagens, impostos e assegura a margem de lucro?	☐	☐	☐
05	Minha empresa tem reserva ou capital de giro para custear a operação até a conferência e pagamento da nota fiscal?	☐	☐	☐
06	O atendimento deste contrato não comprometerá as vendas e os clientes particulares já atendidos pela empresa?	☐	☐	☐
07	Conheço as regras de recebimento definitivo, medição de serviço e os trâmites para liquidação do processo?	☐	☐	☐
08	Tenho fornecedores estáveis com estoque garantido para atender aos pedidos nos prazos previstos?	☐	☐	☐
09	Todas as certidões fiscais, trabalhistas, FGTS e documentos de habilitação jurídica estão válidos e em dia?	☐	☐	☐
10	Conheço o mercado fornecedor local e estou ciente do patamar de preços praticados para este tipo de objeto?	☐	☐	☐

RISCO BAIXO — 8 a 10 "SIM"
Excelente aptidão. A empresa demonstra controle dos custos, fôlego financeiro e conformidade documental. Prossiga com segurança.

RISCO MÉDIO — 5 a 7 "SIM"
Ponto de cautela. Ajuste sua composição de custos, reavalie os fornecedores e certifique-se sobre o fluxo de caixa antes do envio.

RISCO ALTO — Abaixo de 5 "SIM"
Atenção crítica. O fornecimento pode sobrecarregar seu negócio e causar prejuízos. Busque capacitação na Sala do Empreendedor antes de disputar.

Dúvidas sobre como participar? Conte com a Sala do Empreendedor de Alegre Rua Dr. Chacon, nº 212, Centro • Tel/WhatsApp: (28) 3300-0100